



7COMm

組織紹介

7COMmグループ



トランザクションのキャプチャ、ルータ、異種プラットフォーム統合プロジェクトのシステム開発



ミッションクリティカルなアプリケーションASP(アプリケーションサービスプロバイダ)のホスティング



医療法人のニーズに応える専門のソリューション、サービスの開発



ヘッドハンティング、コ・ソーシング、アウトソーシング



ITセキュリティ、アクセスコントロール、バイオメトリック技術利用に対するソリューションの専門



小切手、バーコード、磁気カード、スマートカード等のリーダーやターミナルの製作



数字で見る

- 業界実績20年
- 活動拠点2か所：サンパウロ/ブラジリア
- 従業員 500人以上
- 医薬品産業向けSFA業界シェア50%
- 年間成長率10%
- 年間売上高 約25億円



認証

ISO 9001:2000

- 2006年8月認証取得
- 範囲：ソフトウェアの販売、開発、テスト実施



CMMILレベル2

- 2005年9月認証取得
- 費用：約500,000リアル
- 2008年9月CMMILレベル5認証予定

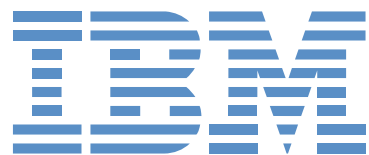


Mps.Br(ブラジルソフトウェアプロセス改善) レベル E

- 2007年2月認証取得
- Mps.BrレベルCの認証審査中



パートナー



主要顧客 - 金融分野



主要顧客 - その他の分野



主要顧客 - 金融分野

金融市場向け

- EDIVAN ビジネス プラットフォーム
- IBanking7



その他の市場向け

- EDIVAN ビジネス プラットフォームのB2Bモジュール
- CISfarma
- 電子カルテ
- Solexis Contact Center (IVR)



専門サービス

- ソフトウェア制作 (J2EE /.Net)
- 統合テスト管理
- グラフィックデザイン
- カスタマイズされたトレーニング
- ベーシックソフトウェア、インフラのコンサルティング
- 技術サポート
- アウトソーシング



EDIVAN ビジネス プラットフォーム

ファイル交換(Web EDI)

- 簡単な実装
- 最新のシンプルなインターフェイス
- オペレーションの完全なコントロール
- 低コスト
- セキュリティ:
 - 暗号化、データの圧縮
 - アクセスコントロール
 - デジタル認証

モジュール:

- B2B
- NF-e
- VMI
- E-Financing
- Supply Chain

顧客例

- レンジメント銀行、パイン銀行、ダイコヴァル銀行、BIB、トリバンコ等



[戻る](#)

EDIVAN ビジネス プラットフォーム

モジュールB2B

- 企業、サービスの供給者・提供者間の情報交換を管理
- 通信手段としてインターネットを利用
- ひとつのデータベースで電子処理

利点:

- 管理コストの削減
- 戦略、販売促進の計画のための販売担当者不要
- 日々の取引によるストレスを軽減
- 通信、商品の納入・受領の簡素化

顧客例

- カルフール、ポン・デ・アスーカル、ファルメッド等



[戻る](#)

インターネットバンキング

- 各機関のニーズに合わせてパーソナライズ化
- 暗号化によるセキュリティの保証
- パスワード、電子署名によるアクセスコントロール

顧客例

- CEF、フィブラ銀行、アルファ銀行、BM&F銀行等



[戻る](#)



Sales Force Automation(医薬品産業向け)

- 完全カスタマイズ可能
- 生産性の獲得
- オペレーションコストの削減
- 迅速な決定
- 販売プロセスの標準化

数字で見る

- 研究所数 16
- ユーザー数 5千人以上
- 市場シェア50%

顧客例

- アストラゼネカ、アシャー、アラガン、アプセン、バイエル、ファルモキミカ、メドレイ、ナイコメッド、ノバルティス、ノボノルディスク、スティーフェル等



[戻る](#)

電子カルテ

患者の一生の間の健康状態、健康履歴を電子情報として保存、そして監視する事を目的とします。

利点

- 診察のスピードアップ
- 明確な情報の記録
- 各課(医務室、手術室、緊急対応等)の間のコミュニケーションの向上
- 診療情報が病院の経営陣にもアクセス可能となる
- 再入力、誤解釈などの問題を撤去
- ワークフローの最適化(効率と有効性の向上)



[戻る](#)



Solexis Contact Center (IVR)

企業向け自動応答システム

- 企業・顧客間に各種のチャンネルを追加
- 24時間年中無休応答
- 簡単な実装
- 音声階層はWYSWYG(GAT)インターフェースを通じてユーザー自身がカスタマイズ
- 顧客のニーズに合わせたカスタマイズが可能
- 低コスト

顧客例

- Facesp(サンパウロ商業連盟)、グラジエンテ、ポン・デ・アスーカル・グループ、テレデータ、コンダクター、コーオペルクレッド、ライス・ソルソインス、SEMASA(サント・アンドレ市営環境衛生サービス)、テック・フィル等



[戻る](#)

目標

パートナー会社募集

- コード開発(ソフトウェア工場)が必要なIT会社
- 日本で7COMmの製品の代理を務めるIT会社
- 7COMmの製品の購入を求めるIT会社
- その他の製品の開発・カスタマイズのためにパートナーシップを試みるIT会社



特長

- BRICs
- ブラジル - 日系人が最も多い国
- 7COMm
 - 日系人の会長・役員
 - 日本の文化や習慣の認識
 - 容易な意思の疎通
 - 日本業界での経験有り
 - 日本語能力を持つ社員が在社



問い合わせ

www.7comm.com.br
comercial@7comm.com.br

Tels.: (55 11) 3358-7700
(55 11) 3225-0830

